

María Luisa Cáceres - PELETERÍA MAVI.

Lleva 38 años con su negocio, donde todo pasa por sus manos: medir, entender lo que quiere el cliente y darle justo lo que busca.



Curiosidades y orígenes del negocio.

Yo empecé en este gremio con 14 años, empecé en un taller de peletería, me gustó el oficio y con 19 años empecé ya a trabajar en casa para talleres y, poco a poco, pues la ilusión mía fue tener una pequeña tienda y, bueno, al final lo he conseguido. Tengo una tiendecita pequeña en este barrio y hacemos prendas a medida y la gente normalmente se va contenta de aquí, que es lo que más nos gusta a nosotros, que la gente salga satisfecha.

¿Cómo viven los vecinos y las vecinas de Alorcón un negocio como este?

A ver, yo llevo aquí ya 38 años en este mismo negocio, en esta misma tienda. Ya toda la gente del barrio me conoce. Tengo bastante clientela de fuera también. Y bueno, sí, este es un negocio que tiene sus años altos y sus años bajos. Ahora estamos otra vez en temporada alta. La peletería se lleva, la gente se ha dado cuenta que la piel sintética es petróleo puro, contamina muchísimo, lo nuestro es natural.

Además, creo que se valora mucho el trato cercano. Tienes que entender lo que te está pidiendo el cliente. Tienes que tomarle medidas, tienes que saber qué es lo que quiere, qué es lo que le gusta. Tienes que ser muy cercano.

¿Qué oportunidades crees que puede aportar a Alorcón el ámbito Norte?

Un espacio abierto con comercios, con viviendas que sean asequibles, y un espacio que haya de todo, que haya un poquito de cada gremio, para que funcione y que Alorcón siga creciendo.